

Business-Matchmaking



Das „Business-Matchmaking“ führt Cloud-Anbieter und potenzielle Cloud-Kunden live und direkt in moderierten Sessions (45 min) zusammen. Zu jeder Session werden maximal zwei Lösungsanbieter zugelassen.

Unternehmen

Straße

Postleitzahl

Stadt

Land

Ansprechpartner

E-Mail

Telefon

Fax

Web Adresse

320,- EUR für Aussteller der IT-Profits

Exklusiv, nur 16 Sessions! verfügbar!

640,- EUR für Nicht-Aussteller

Ihre Benefits:

- Direkte Generierung hochwertiger Leads
- Vermittlung qualifizierter Multiplikatoren und passender Anwender
- Betreuung vor, während und nach der IT-Profits
- Marketing und Vertrieb ihres Angebots über Asperado GmbH
- Bedarfsanalyse von Cloud-Kunden und –Interessenten für ein optimales Matchmaking
- Analyse und Optimierung ihres Angebots nach fachlichen Qualitätsanforderungen
- Vorauswahl von Business-Partnern nach Matching-Algorithmus (Asperado-Prinzip)
- zusätzlich für Nicht-Aussteller: IT-Profits Marketing-Package (Listing als vollwertiger Lösungsanbieter im IT-Profits Anbieterverzeichnis online und im gedruckten Besucherguide, Tickets zur kostenfreien Besuchereinladung, eine Einladung zur „IT-Personalities 2011“, ein Ausstellerausweis inkl kostenfreie Verpflegung.

Optionale Leistungen (nach Vereinbarung)

- Nachbetreuung der Integration
- Zertifikate / Siegel

Ihr Ansprechpartner



Asperado GmbH | Transparenz und Qualität für mobile und webbasierte Dienste

Prof. Dr. Gerrit Tamm | Geschäftsführer, CEO

Tel +49 (0) 30 922 535 42 | eMail tamm@asperado.de | www.asperado.de

Die IT-Profits und Asperado GmbH behalten sich vor Anmeldungen abzulehnen.

Alle vorgenannten Preise sind Nettopreise und erhöhen sich um die gesetzliche Mehrwertsteuer.

Ort und Datum

Stempel und rechtsverbindliche Unterschrift